

Die MIVITEC GmbH ist ein mittelständisches IT-Unternehmen mit den Standorten München, Dresden und Regensburg. MIVITEC betreibt an fünf Standorten in München hochverfügbare Rechenzentren am eigenen Backbone und bietet seit über 15 Jahren Managed Services in den Bereichen Cloud, Hosting und IT-Outsourcing.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine(n)

Account Manager IT-Services (m/w)

in Vollzeit (unbefristet) an unserem Standort in MÜNCHEN.

Ihre Aufgaben

- Aktive Neukunden-Akquise
- Eigenständige Kundenansprache und -gewinnung
- Selbständige Angebotserstellung auf Basis der MIVITEC-Produktpalette
- Kundenbetreuung / Bestandskundenmanagement
- Erweiterung und Pflege der bestehenden Geschäftsbeziehungen
- Aktive Beteiligung an weiterführender Produktentwicklung

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Kenntnisse
- Mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Leidenschaft für den Vertrieb und starke Affinität zum Vertrieb beratungsintensiver Produkte (wünschenswert: IT-Produkt- und Marktkenntnisse)
- Sichere Anwendung von MS Office
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Einsatzbereitschaft
- Selbständige, eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- Kommunikations- und verhandlungsstarke Persönlichkeit mit souveränem Auftreten und hoher Kundenorientierung
- Deutsch in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse

Wir bieten:

- Vollzeitstelle mit 40 Wochenstunden
- Attraktiver und sicherer Arbeitsplatz (unbefristeter Vertrag)
- Leistungsgerechte Vergütung
- Möglichkeit der Fortbildung und Zertifizierung
- Nettes Team mit flachen Hierarchien
- Freiraum für Eigeninitiative
- Kostenlose Getränke, Obst und Fachzeitschriften
- Aktive Mitgestaltung eines stark wachsenden Unternehmens

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten und Sie Teil unseres Teams werden wollen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an jobs@mivitec.de. Bewerbungen per Post können aus organisatorischen Gründen nicht berücksichtigt werden.